



# FLC FORMATION



## Planning des cours collectifs - Premier semestre 2022

### Marketing et Vente

| THÈMES                                       | DURÉE          | DATES              | HORAIRES    | PRIX NET<br>par personne |
|--|----------------|--------------------|-------------|--------------------------|
| <b>TECHNIQUES DE VENTE NIVEAU 1</b>          | <b>2 jours</b> | 13 et 14 juin 2022 | de 9h à 17h | <b>700 €</b>             |
| <b>TECHNIQUES DE VENTE NIVEAU 2</b>          | <b>2 jours</b> | 27 et 28 juin 2022 | de 9h à 17h | <b>700 €</b>             |
| <b>GESTION DES CLIENTS DIFFICILES</b>        | <b>2 jours</b> | 07 et 08 mars 2022 | de 9h à 17h | <b>700 €</b>             |
| <b>METTRE EN ŒUVRE UN ACCUEIL DE QUALITE</b> | <b>2 jours</b> | 23 et 24 mai 2022  | de 9h à 17h | <b>700 €</b>             |
| <b>REUSSIR SA PROSPECTION TELEPHONIQUE</b>   | <b>2 jours</b> | 30 et 31 mai 2022  | de 9h à 17h | <b>700 €</b>             |

Ouverture d'un groupe à partir de 4 personnes. *Pour tout autre thème, nous consulter.*  
Modalité pédagogique présentielle.

Nos tarifs sont nets, notre organisme n'est pas assujéti à la TVA - Article 261-4-4° du CGI.